

# Vermittlung von Vertriebs-Experten in der Automobilindustrie



**INCOVIS**  
Business Services

Die INCOVIS AG zählt mit über 18 Jahren Erfahrung in der Automobil- und Mobilitätsbranche zu den bevorzugten Partnern der Industrie, wenn es um Beratung, Training und Coaching entlang der gesamten Wertschöpfungskette geht. Für ein Unternehmen sucht die INCOVIS Business Services GmbH auf dem Weg der Personalvermittlung Sie als

## Junior Key Account Manager Automotive (m/w)

Standort Großraum Stuttgart

### IHRE AUFGABEN

Bei einem namhaften Automobilzulieferunternehmen arbeiten Sie im Team und sind verantwortlich für die professionelle Beratung, Betreuung und Entwicklung der Kundenbeziehungen (OEM).

Sie berichten direkt an die Geschäftsleitung und Ihre Aufgaben haben folgende Schwerpunkte:

- Identifikation potentieller Marktchancen
- Erweiterung des Kundennetzwerkes und Gewinnung von neuen Kunden
- Akquisition, Begleitung und Steuerung von Kundenprojekten bis zum SOP und darüber hinaus
- Optimale Betreuung und Intensivierung der Kundenbeziehungen zu Bestandskunden
- Kompetenter und erster Ansprechpartner des Kunden in allen technischen und kommerziellen Fragen
- Erkennen von Entwicklungen, Austausch mit Kunden und Definition künftiger Anforderungen an Produkte
- Unterstützung bei der Vertriebsplanung, Forecast und Kennzahlen

### IHR PROFIL

Sie haben ein ingenieurtechnisches Studium erfolgreiche abgeschlossen, -optimal im Bereich Fahrzeugtechnik-, und bringen sehr gute betriebswirtschaftliche Kenntnisse mit.

Idealerweise konnten Sie während oder nach Ihrem Studium Erfahrungen in der Automobilindustrie sammeln.

Sie bringen zudem mit:

- ein ausgesprochen hohes Maß an Kundenorientierung
- treten gewinnend und souverän auf
- überzeugen durch Verhandlungsgeschick und Kommunikationsstärke
- arbeiten überaus strukturiert und mit Eigeninitiative
- verfügen über verhandlungssichere Englischkenntnisse
- sind gerne unterwegs und suchen die Begegnung

### UNSER ANGEBOT

In Zusammenarbeit mit der INCOVIS Akademie können Sie zukunftsweisende Weiterbildung während und auch nach der Einarbeitungsphase in Ihrem neuen Unternehmen dazu nutzen, um sich langfristig in Ihrem Expertengebiet zu qualifizieren. Wir begleiten Sie gerne und coachen Sie, sofern Sie das wünschen.

Bitte senden Sie bei Interesse Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen, Ihres nächstmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung an [kariere@incovis.com](mailto:kariere@incovis.com).

Bei weiterführenden Fragen zur Position wenden Sie sich gerne an

Herrn Eberhard Maier unter 0711 - 797 33 26 31.

Wir freuen uns auf Sie!

INCOVIS Group • Karl-Benz-Straße 19 • 70794 Filderstadt • [www.incovis.com](http://www.incovis.com)